

## Business Forum Diaspora

### Contexte

**Un fort potentiel :** La création de nouvelles entreprises à fort potentiel en Méditerranée peut permettre de répondre durablement au défi de la création d'emplois qualifiés dans la région : chaque année, entre 500,000 et 1 million de nouveaux emplois pourraient être créés grâce à l'entrepreneuriat.

**Agir dès maintenant :** La nouvelle donne politique en Méditerranée et les espoirs qu'elle suscite encourage aujourd'hui les talents expatriés à revenir participer au développement économique de leurs pays d'origine.

**Des projets :** Que ce soit pour créer ou développer une start-up entre leur pays d'origine ou d'expatriation, investir, donner une dimension internationale à des projets, les talents de la diaspora Méditerranéenne peuvent jouer un rôle majeur en faveur du développement de leurs pays.

**Quels services, outils et projets pour mieux impliquer les talents de la diaspora ?** C'est l'objet de ce forum.

### Objectifs

- ➔ **Développer** des partenariats entre les meilleures start-ups méditerranéennes (et tunisiennes notamment), les investisseurs/entrepreneurs de la diaspora et plusieurs dizaines de réseaux d'accompagnement au Maghreb
- ➔ **Former** 12 start-ups méditerranéennes sélectionnées ainsi que des réseaux d'entrepreneurs méditerranéens, à travers des sessions de coaching animées par des talents de la diaspora
- ➔ **Connecter** une cinquantaine d'entrepreneurs méditerranéens avec des investisseurs, opérateurs étrangers, business angels de la diaspora lors de rencontres d'affaires personnalisées
- ➔ **Valoriser** les potentialités de la Tunisie (et du « site Maghreb ») sur la dimension innovation et entrepreneuriat
- ➔ **Impliquer** des acteurs clefs (Agences de promotion de l'investissement et de soutien à l'entrepreneuriat, Commission Européenne, BAD, BEI, GIZ, AFD notamment) sur un plan d'action **MedVentures 2012-2014**

### Partenaires

Le Forum MedVentures Diaspora Tunis est co-organisé par la Confédération des Entreprises Citoyennes de Tunisie (CONNECT), la nouvelle centrale patronale tunisienne, et ANIMA, réseau d'acteurs publics et privés en faveur du développement économique de la Méditerranée, avec l'appui de la Commission Européenne dans le cadre du programme Invest in Med.



### En partenariat avec



### Avec le soutien financier de



Pré-programme au 15/09/2011 (Lieu : Hôtel Le Palace, Gammarth, Tunis)

### Jeudi 29 Septembre : Forum d'Affaires Diasporas MedVentures

- **8:30 - Accueil des participants et enregistrement**
- **8:50 - Ouverture du Forum**  
**Tarak Chérif** (Président CONECT) & **Samir Abdelkrim**, ANIMA Investment Network
- **9:00-10:00 - Panel : Comment les talents de la diaspora peuvent encourager l'entrepreneuriat au Maghreb ? Success stories & témoignages**  
*Modération : Amine Belaïcha (Maghreb Economic Forum / Algerian Talent Network)*  
**Mehdi Houas**, Ministre du Commerce et du Tourisme - **Sami Zaoui**, Associé Ernst & Young - **Hichem Benhamida**, Directeur ST Microelectronics - **Adel Dahmani**, General Manager Cisco North Africa & Levant - **Brahim Embouazza**, Algerian Start-up Initiative - **Krimo Salem**, If & Then Ventures / TechWadi
- **10:00-11:00 - Pitching des start-ups MedVentures**
- **11:00-11:30 Coffee Break**
- **11:30-13:00 - Propositions d'actions pour renforcer le rôle des talents de la diaspora dans l'investissement en Méditerranée**  
*- Ligne d'action 1 / Booster l'envie d'entreprendre dans les pays MED : Concours de business plans - Success stories - Supports aux réseaux d'innovation - Comment les talents peuvent aider leurs pays d'origine ?*  
**Noureddine Zekri** - (Directeur général, FIPA Tunisie) - **Kirsten Schuettler** (GIZ) - **Kamel Osmane** (MEDAFCO) - **Slim Ben Ammar** (CJD Tunisie) - **Sami Slim** (ATUGE) - **Samir Abdelkrim** (ANIMA)  
*- Ligne d'action 2 / Accompagner les champions méditerranéens de demain : Quel rôle peuvent jouer les diasporas dans l'accompagnement des start-ups à l'international ?*  
**Férid Tounsi** (General Director, API Tunisie) - **Douja Gharbi** (Vice-Présidente, CONECT) - **Mondher Khanfir** (Wiki Start-up) - **Nader Bhourri** (YouVas) - **Philippe Lotz** (GIZ) - **Bernard Pauly** (Apprentiv / HEC Paris) - **Roger Albinyana** (Business Development SMEs - Union pour la Méditerranée) - **Régis Ferron** (IRD / PACEIM)  
*- Ligne d'action 3 / Financer le développement des start ups : Vers la création de réseaux de business angels et fonds d'amorçage par des acteurs de la diaspora ?*  
**Aziz Mebarek**, (DG, Tuninvest) - **Aicha Ennaifar**, (DG Diva Sicar) - **Amine Belaïcha** (Maghreb Economic Forum / Algerian Talent Network) - **Tomaso Marzotto Caotorta** (Secrétaire général, Italian Business Angels Network) - **Sébastien Dagault** (ANIMA)
- **13:00 - Discours de clôture**  
**Rajeh Khemiri**, Commission Européenne – **Rafael Jabba**, Directeur du Fond Migrations et Développement / Banque Africaine de Développement - **Lia Miller**, US Embassy, Foreign assistance officer
- **13:30 -15:00 - Cocktail déjeunatoire**
- **15:00-19:00 - Rencontres / Networking**

**Qui ?**  
**150 personnes**  
 Entrepreneurs de 10 pays Méditerranéens, Europe et US sélectionnés pour leur potentiel international, Investisseurs, PME, Réseaux de talents de la diaspora, réseaux d'entrepreneurs, professionnels de l'innovation et de l'entrepreneuriat, institutions internationales, acteurs du financement, représentants de gouvernements.

[Inscrivez vous dès maintenant sur www.medventures.biz !](http://www.medventures.biz)

**Contacts, Organisation, Informations :**

→ **Samir Abdelkrim**, ANIMA [samir.abdelkrim@anima.coop](mailto:samir.abdelkrim@anima.coop) / **Douja Gharbi**, CONECT [douja@topnet.tn](mailto:douja@topnet.tn)



## MAROC

EQUIPE DE DIRECTION :

M. Mohamed Boughaleb,  
CEO

Mohamed.Boughaleb@Boughalebassociés.com



[www.toolspoint.fr](http://www.toolspoint.fr)

## ToolsPoint

Expertise comptable online



**SECTEUR** - Service

**SITUATION** - En création

### ACTIVITE PRINCIPALE

Toolspoint se veut être un cabinet d'expertise comptable en ligne, couplé à un service innovant de gestion documentaire. Toolspoint propose un bouquet de services, qui permet à chacune des cibles, en fonction de son besoin, d'externaliser une gamme élargie de fonctions et de tâches dont : la gestion du service courrier (dématérialisation des courriers entrants et sortants) ; la saisie comptable et l'expertise comptable ; le secrétariat. Ce que Toolspoint recherche, c'est avant tout de permettre à ses clients : la simplicité d'utilisation et d'accessibilité aux informations (en ligne) ; la gestion du service courrier ; simplifiée ; la diminution significative voire une suppression du stockage papier ; la décharge des tâches qui ne constituent pas le cœur de métier.

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Partenariats d'affaires
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Assistance et coaching de start-ups
- ⊕ Partenariats technologiques



## ALGÉRIE

EQUIPE DE DIRECTION :

Mlle Amel Goumri,  
CEO

[goumri\\_amel@hotmail.fr](mailto:goumri_amel@hotmail.fr)



## AdvertGames

Marketing web interactif



**SECTEUR** - Services

**SITUATION** - En création

### ACTIVITE PRINCIPALE


Our concept is to create an advergame flash technology including scenario, characters and graphics environment of a brand or product, in order to promote a corporate identity and develop an attachment to the brand. The added value of our product "ADVERGAME" resides in :

- The interaction between consumers (AdverGame's user) and the advertising message therefore a better memorization of the brand;
- The AdverGame is less expensive than a classic types of advertising;
- The AdverGame is fun and innovative concept;
- The AdverGame attract the attention of the player on the product or advertising message.

Our launch strategy is to adapt our offer to each customer those are mainly communicates on the web and operates in the automotive, Agro Industry and telephony sectors. By this concept our goal is to achieve the external markets (Tunisian and Morocco markets).


### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Assistance et coaching de start-ups
- ⊕ Partenariats d'affaires
- ⊕ Partenariats technologiques
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Ressources humaines

 **ALGÉRIE**

EQUIPE DE DIRECTION :

**M. Zeinou Abdelyamine,**  
 CEO  
 info@bitbaitint.com



[www.bitbaitint.com](http://www.bitbaitint.com)

## Bit Bait

*Insecticides écologiques*  
 « Made in Algeria »



**SECTEUR** - Agribusiness  
**SITUATION** - Déjà lancée

### ACTIVITE PRINCIPALE

Bit Bait est une invention algérienne qui rivalise avec les produits mondiaux en prix et en qualité. Nos produits d'appât Bit Bait (insecticides et rodenticides) sont 100% naturels, l'extermination est physique et non chimique, non toxiques, préserve la santé humaine, les animaux de compagnie et l'environnement. Cette solution, brevetée en Algérie sous le numéro 090020, enregistré et publié par l'OMPI sur 26/08/2010 sous n ° WO/2010/094291, est moins chère que les pesticides traditionnels. La fabrication de l'appât est produite dans un processus de fabrication sûr qu'il ne laisse aucuns résidus ni déchets (que ce soit solide liquide ou gaz). Notre ambition est d'obtenir des distributeurs qui nous permettront d'exporter nos produits vers les marchés européens, africains et asiatiques. Nous cherchons également à implanter des unités de production à l'international, en nouant des partenariats avec des investisseurs étrangers et la diaspora.


### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Compétences techniques et managériales auprès des talents de la diaspora algérienne
- ⊕ Partenariats technologiques et transfert de compétence
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Ressources humaines

 **ALGÉRIE**

EQUIPE DE DIRECTION :

**M. Fayçal Laarem,**  
 CEO  
 contact@infral-systems.com



[www.infral-systems.com](http://www.infral-systems.com)

## Infral Systems



*Solutions Triple Play pour bâtiments intelligents*

**SECTEUR** - TIC

### ACTIVITE PRINCIPALE

INFRAL® est une start-up basée en Algérie qui à mis au point la solution Link&Boot® *Hospitality*, une solution d'IPTV qui offre des services de divertissements en chambres d'hôtels et navires de croisière, En intégrant cette solution dans le processus qualité, les acteurs du secteur de l'hospitalité peuvent se démarquer de leurs concurrents en termes de services offerts aux clients. Des fonctionnalités innovantes proposées en divertissement sur TV comme :

- Service de chambre et boutiques virtuelles interactifs à l'écran de télévision,
- Centre multimédia (chaînes TV gratuite et payante, films et MOD en qualité SD / HD)
- Informations touristiques, publicités et bande d'annonces
- Widget interactif (Evénements, météo, heures monde et autres...)
- Internet (Navigation, communication, ...)

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Compétences techniques et managériales auprès des talents de la diaspora algérienne et maghrébine
- ⊕ Partenariats technologiques et transfert de compétence
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Ressources humaines



TUNISIE

EQUIPE DE DIRECTION :

Mme Emna Ezzahra Belaifa,  
CEO

belaifaemna@yahoo.fr



[www.folibio.com](http://www.folibio.com)

## FOLIBIO

Cultures 100% biologiques



Folibio SARL est une entreprise agricole, qui s'implantera dans le nord ouest de la Tunisie sous un climat subhumide. La ferme s'étendra sur dix hectares dont quatre d'arboriculture fruitière de figuiers et de pêchers, quatre hectares de culture maraichère d'artichaut et deux hectares de cultures fourragères de légumineuses et de céréales. La pollinisation de ces cultures sera assurée par 100 ruches d'abeilles élevées par les techniques modernes impliquant la transhumance saisonnière et produisant annuellement 2,5 tonnes de miel.

La ferme sera conduite selon le mode biologique de système de culture intégré, dans le but de créer un micro-écosystème autosuffisant. Dans ce contexte les déchets des cultures et les déjections animales seront revalorisés en compost pour amender le sol. Nous comptons aussi appliquer un assolement et une rotation des cultures avec des plantations d'engrais verts pour augmenter la teneur en matière organique de la terre afin d'améliorer les rendements et la qualité de nos produits.

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Coaching en entrepreneuriat
- ⊕ Ressources humaines : ingénieurs agronome, techniciens agricole, webmarketing
- ⊕ Partenariats d'affaires
- ⊕ Partenariats technologiques en agronomie
- ⊕ Partenariats financiers



TUNISIE

EQUIPE DE DIRECTION :

M. Mehdi Frikha,  
CEO

mehdi.frikha@scolaridee.fr



[www.scolaridee.fr](http://www.scolaridee.fr)

## Scolaridée

Adaptive Learning



SECTEUR - Education

SITUATION - La mise en ligne de la première version de la plateforme web est prévue en mars 2012

### ACTIVITE PRINCIPALE

Scolaridée développe une nouvelle expérience de l'apprentissage scolaire. Scolaridée construit une banque pédagogique en ligne (cours, exercices, QCM) présentée sous forme de jeux vidéo et de dessins animés adaptés à chaque tranche d'âge et à chaque niveau scolaire. Un logiciel de pilotage enregistre le travail de chaque apprenant, détecte ses lacunes et lui propose des exercices adaptés à son niveau et à ses difficultés. Scolaridée a déjà établi un premier contact avec le marché de l'accompagnement scolaire en lançant une offre de cours particuliers à domicile en septembre 2009. Les activités de Scolaridée se répartissent entre la France, la Tunisie et le Maroc.

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Coaching / conseils personnalisés de spécialistes et d'entrepreneurs expérimentés
- ⊕ Partenariats technologiques (fournisseurs de téléphonie mobile, sites web, etc.) dans l'objectif d'accélérer le déploiement commercial de la plateforme web.
- ⊕ Partenariats financiers (Business angels, mécènes, fondations)



## TUNISIE

EQUIPE DE DIRECTION :

M. Amine Chouaieb,  
CEO

amine.chouaieb@chifco.com



[www.chifco.com](http://www.chifco.com)

## Chifco



*Economies d'énergies innovantes*

**SECTEUR** - Energie

### ACTIVITE PRINCIPALE

Chifco est une jeune société proposant des solutions intégrées d'économies d'énergies pour les particuliers, petites et moyennes entreprises. Le cabinet conseille les grands comptes privés et publics dans l'amélioration de l'efficacité énergétique de leur parc immobilier, et la réduction de leur empreinte carbone. Nous avons développé différents produits, logiciels et calculateurs verts couplés avec des systèmes de suivi de consommation et de contrôle à distance (nos simulations sont conformes aux exigences de l'ADEME et à la méthode 3CL). Nous offrons à nos clients la possibilité de contrôler et de réguler directement sur internet ou via des applications mobiles leur consommation d'énergie. Nous sommes actuellement en train de développer notre backoffice et souhaitons nous développer en Tunisie

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Partenariats d'affaires avec les diasporas qualifiées
- ⊕ Partenariats industriels
- ⊕ Accompagnement administratif et actions de support
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Ressources humaines
- ⊕ Assistance et coaching de start-ups



## TUNISIE

EQUIPE DE DIRECTION :

M. Slim Nasraoui,  
CEO

nasraoui.slim@gmail.com



[www.aurasol-pv.com](http://www.aurasol-pv.com)

## Aurasol



*Solutions photovoltaïques pour  
développer les régions tunisiennes*

**SECTEUR** - Energies renouvelables

**SITUATION** - Lancement opérationnel en novembre 2011

### ACTIVITE PRINCIPALE

Nous proposons de réaliser la première usine de fabrication de produits photovoltaïques en Tunisie, avec pour objectif de développer des solutions solaires dans toutes les régions les plus isolées de Tunisie (pompage d'eau, électrification des écoles, maisons et villages isolés, etc.). Avec 25 emplois créés à Oued Ezzargua (où le taux de chômage des jeunes est de 60%), l'une des régions les plus pauvres de Tunisie, l'impact environnemental mais aussi social de notre projet sera très important, et nous comptons prendre part activement au déploiement du Plan solaire tunisien.

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Financement de projets sociaux en partenariat avec des associations et réseaux de diasporas
- ⊕ Partenariats d'affaires avec des investisseurs étrangers et talents de la diaspora
- ⊕ Echange d'expertise
- ⊕ Transfert de compétences
- ⊕ Partenaires européens
- ⊕ Partenariats financiers



## TUNISIE

EQUIPE DE DIRECTION :

M. Nabli Ahmed ,  
CEO  
nabliahmed@yahoo.fr



## NextGen

*Solutions innovantes pour la gestion du handicap*



**SECTEUR** - Santé

**SITUATION** - En création

### ACTIVITE PRINCIPALE

NextGen est une startup qui propose des solutions innovantes à certaines problématiques de la vie courante dans les pays émergents en utilisant les nouvelles technologies. L'équipe fondatrice de NextGen est pluridisciplinaire, passionnée, soudée et "hands-on". Elle est constituée de 7 membres tous âgés de moins de 26 ans : deux ergothérapeutes, deux ingénieurs en informatique, un ingénieur en génie biomédical, un ingénieur en économie et gestion, un ingénieur en art et médiation. NextGen se spécialise dans les solutions éducatives et relatives à la santé en particulier l'amélioration de la gestion de l'handicap. Nous visons à améliorer la qualité de vie au travers de solutions telles que :

- ErgoHome : Utiliser la réalité virtuelle pour aider un patient en phase post rééducative à aménager son domicile (Week end thérapeutique virtuel)
- e-D-Learning : Conception d'un lit/Fauteuil Roulant/Chaise connectée à une plateforme d'e-learning.
- Alzhandroid : Solution mobile d'assistance aux personnes atteintes d'Alzheimer.

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Assistance et coaching de start-ups
- ⊕ Partenariats d'affaires avec des investisseurs étrangers et talents de la diaspora
- ⊕ Partenariats technologiques
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Ressources humaines



## TUNISIE

EQUIPE DE DIRECTION :

M. Jamil Guesmi,  
Porteur de projet  
guesmi.jamil@gmail.com



## Nour Gassimi

*Microcentrales hydroélectriques*

**SECTEUR** - Energies renouvelables

**SITUATION** - En création

### ACTIVITE PRINCIPALE

Contrairement à l'énergie solaire ou éolienne, notre micro-centrale à ressource hydraulique artificielle fournit de l'énergie 24h sur 24, 7 jours sur 7. Le deuxième avantage de ces projets est la possibilité de produire de grandes quantités d'électricité avec de très faibles coûts d'exploitation. Ces projets demandent un important investissement initial pour leur construction et l'achat d'équipements, mais une fois en place, on bénéficie d'électricité pendant une période d'au moins 50 ans en n'ayant que de faibles coûts d'exploitation et d'entretien. Un autre avantage de l'hydroélectricité est que son coût de production est indépendant des variations des cours des combustibles fossiles. Il s'agit donc d'investissement à faible risque.

Notre solution hydraulique permet de produire de l'électricité à bas coût et à l'échelle domestique à partir de n'importe quelle chute d'eau en utilisant le

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Assistance et coaching de start-ups
- ⊕ Formation business plan
- ⊕ Partenariats d'affaires
- ⊕ Partenariats technologiques
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Ressources humaines



## Klin Productions

*Produits d'entretien 100% recyclables*

**SECTEUR** - Produit d'entretiens

**SITUATION** - Déjà lancé, en développement

### ACTIVITE PRINCIPALE

Klin Productions est spécialisée dans la production des produits d'entretien écologiques. Face aux épuisements des ressources naturelles, la dégradation de la biodiversité, l'importance de la pollution, et le réchauffement climatique, la société se voit dans l'obligation de modifier ses pratiques pour minimiser son impact sur l'environnement.

Cette sensibilisation est relayée par l'Etat Tunisien, qui s'engage dans des nouvelles pratiques environnementales. Les entreprises et les collectivités ont une prise de conscience de leur rôle primordial dans l'utilisation des produits ayant une incidence moindre sur l'environnement (Produit écologique). Situé à Sfax, la société Klin Productions a totalement délaissé les nettoyeurs utilisant des dérivés du pétrole. La composition de nos produits d'entretiens est d'origine végétale qui respecte les critères de biodégradabilité

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Partenariats d'affaires
- ⊕ Partenariats technologiques
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Ressources humaines
- ⊕ Mentoring

 TUNISIE

EQUIPE DE DIRECTION :

M. Abdennaim Sallem,  
CEO

contact@klinproductions.com



www.klinproductions.com

 TUNISIE

EQUIPE DE DIRECTION :

M. Khalil Zahouani,  
CEO

exp@dotit.com.tn



www.dotit.com.tn

## DOT IT

*Software Engineering*

**SECTEUR** - Services

**SITUATION** - Déjà lancé, en développement

### ACTIVITE PRINCIPALE

DOT IT est une société de services et d'ingénierie informatique qui propose des solutions informatiques et web innovantes répondant au besoin de tout type d'entreprise, de la création de sites internet à la conception de logiciels spécifiques.

Les principaux pôles d'activités de DOT IT sont :

- Service : Intégration des technologies portails, SharePoint, PrestaShop, Applications Mobiles, Internet Mobile, Applications Facebook ect..
- Banque à distance : Plateforme de banque à distance multicanales (web, mobile, ussd et sms)
- Télécommunication : Plateforme VAS pour opérateurs téléphoniques mobiles

### PARTENARIATS RECHERCHÉS

- ⊕ Partenariats d'affaires
- ⊕ Partenariats technologiques
- ⊕ Partenariats financiers
- ⊕ Ressources humaines
- ⊕ Mentoring

